"INSURANCE TALK"
ACADEMY

Insurance Sales Mastery

"Elevate Your Sales Game"



www.insurancetalk.id

INIKAH YANG KAMU RASAKAN?



Bingung siapa lagi yang bisa diprospek

Client menghindar untuk ditemui





Bingung mulai obrolan topik asuransi

Bingung cara follow up setelah presentasi



Insurance Academy menyediakan solusi untuk kamu.

INSURANCE SALES MASTERY (ISM)

Kelas pelatihan khusus untuk agen asuransi
yang akan mengupas tuntas strategi penjualan asuransi
dengan cara yang up to date
dan fokus pada kebutuhan nasabah,

Materinya mudah dipahami & bisa diterapkan,
sehingga akan meningkatkan penjualan agen asuransi.

Kelas live online selama 2 hari.

www.insurancetalk.id

PROFIL PENGAJAR

Pengajar kelas Insurance Sales Mastery
telah memiliki pengetahuan dan pengalaman
dibidang penjualan asuransi selama hampir 20 tahun.
Pengalamannya dalam penjualan asuransi
tidak hanya secara offline
tetapi juga secara online.



Martha Sanjaya, CIS®, CFP®, RFA®

Independent Insurance Practitioner
Founder of Insurance Talk

www.insurancetalk.id

PROGRAM INI AKAN MENJAWAB TENTANG

- Solusi kehabisan bank nama
- Cara mendapatkan referral yang berkualitas
- Cara menemukan target market yang berkualitas
- Cara approaching yang bikin nyaman
- Tips menggali kebutuhan calon nasabah
- Cara melakukan penjualan asuransi secara hybrid
- Personal branding agen asuransi
- Cara presentasi efektif secara offline dan online
- Cara meminimalisir penolakan
- Tips administrasi & policy delivery agen asuransi
- Cara menerapkan storyselling
- Tips after sales service



www.insurancetalk.id

6 Alasan ISM Penting Banget buat Kamu

01 Materinya aplikatif dan relevan dengan kondisi insurance market masa kini

02 Untuk memaksimalkan penjualanmu melalui 2 channel yaitu offline dan online

03 Kasi kamu solusi atas kesulitan dalam proses penjualanmu

04 Bikin proses penjualan jadi nyaman dan nasabah jadi siap closing

05 Kasi kamu framework yang bikin presentasimu lebih efektif

06 Membuat pekerjaan agent lebih efektif dan efisien

Apa Kata Alumni ISM



Setelah mengikuti ISM saya akan melakukan penjualan yang lebih terstruktur, lebih profesional dan sebenar-benarnya menjadi konsultan asuransi.

Nida Khairiyah

Materi favorit:
Framework dan contoh yang langsung diaplikasikan dengan real case asuransi jadi langsung ngerti, pendelegasian beberapa task yang enggak wajib dikerjain agen supaya agen lebih fokus ngembangin team / biz.

Ollia Sunita



Semua orang suka cerita, tapi selama ini justru aku jarang cerita ke nasabah maupun di sosmed... Padahal cerita dari POV pihak ketiga itu bagus banget buat bikin prospek sadar sama potensi masalah dia.

Selain wajib kudu praktek storyselling, aku juga dapet banget soal follow up yang halus. Jujur selama ini aku tuh juarang banget follow up ke client, saking ga kepengen bikin mereka annoyed.

Kelas ISM luar biasa, banget ciii, apalagi dapet bonus checklist.. Ditunggu kelas ketiganya ya ci.. Sebucin itu aku sama Insurance Talk Academy..

Eva Maria Wairata

ISM adalah kelas yang wajib diikuti oleh para agen asuransi. Bisa dikatakan kalau sales cycle sudah diajarkan di kantor, tapi kelas ISM membahas sales cycle secara mendalam, membuka wawasan kita bahwa sales cycle menjadi sesuatu yang baru yang bisa kita praktekkan di lapangan.

So ISM adalah kelas yang berharga untuk di investasikan oleh para agen asuransi.

Septino



Harga normal Rp4.000.000

SPECIAL RATE:

Rp3.000.000

Kalau kamu beneran niat
naikin penjualanmu,
segera chat admin
untuk dapetin diskon tambahan!